

## Apsia devient Gold Partner de Cegid

**Paris, le 20 mai 2021 - Jamais deux sans trois ! Gold Partner de Microsoft et SAP, Apsia complète officiellement le trio d'or en devenant Gold Partner de Cegid. Cette reconnaissance encourage Apsia dans son positionnement et dans sa mission : le one-stop-shop digital du Cloud qui accompagne les entreprises dans leur transformation numérique.**



### Digitaliser son entreprise grâce au Cloud

Outils informatiques complexes ne permettant pas un partage fluide de l'information, processus opérationnels obsolètes ou encore système d'informations (SI) qui ne permettent plus d'accompagner le développement... Comment les entreprises peuvent-elles faire face à ces enjeux ?

Pour répondre à ces besoins, Cegid en partenariat avec Apsia, propose aux PME et ETI la solution Cegid XRP Flex. Flexible, ouvert et composable, cet ERP Cloud est une solution intuitive, orientée utilisateur et personnalisable pour faciliter la gestion de la Finance, des Achats, des Ventes, des Stocks, du CRM ou encore des affaires. Connecté et sécurisé, il permet aux entreprises de simplifier leurs processus, d'optimiser leurs performances et d'accélérer leur croissance.

### Apsia expert de longue date sur la plateforme Cegid XRP Flex

Apsia est le premier intégrateur à avoir mis en place cette plateforme en France.

Partenaire historique de l'éditeur Acumatica et depuis 2 ans de Cegid, Apsia conforte son expertise avec une formation régulière de ses consultants et investit fortement dans les fonctions marketing et ventes. 30 de ses consultants se sont d'ailleurs consacrés à la prise en main de ces logiciels cumulant près de 1000 heures de formation.

Celles-ci leur permettent de se tenir continuellement au fait des dernières innovations du Cloud et de saisir les opportunités offertes par les évolutions de la solution telles que le développement de la Business Intelligence intégrée, la connectivité aux plateformes d'e-commerce, la mobilité, la communication bancaire

avec MesBanques, la dématérialisation des factures fournisseurs avec Esker, et bientôt les modules de gestion des interventions et de production intégrée !

Selon Cédric Le Marchand, Responsable de l'offre CEGID : *« Cette récompense renforce le positionnement d'Apsia en tant qu'acteur incontournable dans l'accompagnement des PME et ETI sur le Cloud... Notre approche leur permet de gagner en productivité grâce aux workflows métier, de maîtriser les risques et les coûts et de mieux piloter leurs activités financières, comptables et ventes. La diversité des modules proposés avec XRP Flex est un fort atout pour nos clients qui disposent ainsi d'une suite complète d'applications connectées allant de la gestion financière au CRM, en passant par la gestion commerciale. Avec ce type de solution, nos clients PME et ETI ont de réelles perspectives pour soutenir leur croissance sur le long terme. »*



## **Apsia récompensée pour son expertise Cloud et de la transformation digitale**

Ce statut de Gold Partner vient confirmer notre maîtrise des solutions Cegid avec les réussites d'accompagnement de nos clients tels que Pôle Prévention, Cojean, Sport dans la Ville, Sword Groupe, etc. Cette récompense garantit aux clients d'Apsia, un niveau de compétence et d'expertise optimal pour le suivi et l'accomplissement de leurs projets. Elle permet aussi à nos équipes de bénéficier d'une plus grande autonomie dans leurs actions et d'avoir plus de flexibilité dans la gestion de leurs futurs projets en partenariat avec Cegid.

Selon Olivier Massonnat, CEO d'Apsia : *« Cette troisième nomination en tant que Gold Partner est pour Apsia une récompense et le résultat de nombreux investissements tant sur le plan de l'expertise logicielle Cloud que sur celui du marketing et du commerce. Avec une telle solution, le modèle de Digital Operations Platform que l'on souhaite démocratiser prend tout son sens : la solution couvre l'ensemble des besoins des fonctions clés de l'entreprise, l'intégration est très rapide, la personnalisation est possible avec très peu de développement, les API s'interconnectent avec d'autres briques applicatives de partenaires de l'écosystème. La performance, la scalabilité et la flexibilité sont au rendez-vous et nos clients sont très satisfaits de bénéficier des avantages du Cloud grâce à XRP Flex, qui innove aussi par son business model : un nombre d'utilisateurs illimité. »*

## **CONTACT PRESSE**

**Guillaume RUZZU**, Responsable Marketing et Communication

Ligne directe : +33 (0) 1 44 69 30 90

marketing[at]apsia.eu

## A propos d'Apsia

Apsia innove, conseille et construit pour donner un coup d'avance aux entreprises en toute responsabilité humaine.

Son objectif est de soutenir la croissance des organisations en accompagnant leur transformation digitale et en apportant l'intégralité des services et solutions nécessaires pour réussir leurs projets Cloud ERP, CRM, Data/IA & Analytics ou d'Apps métiers.

Plus d'informations sur <https://www.apsia.eu>