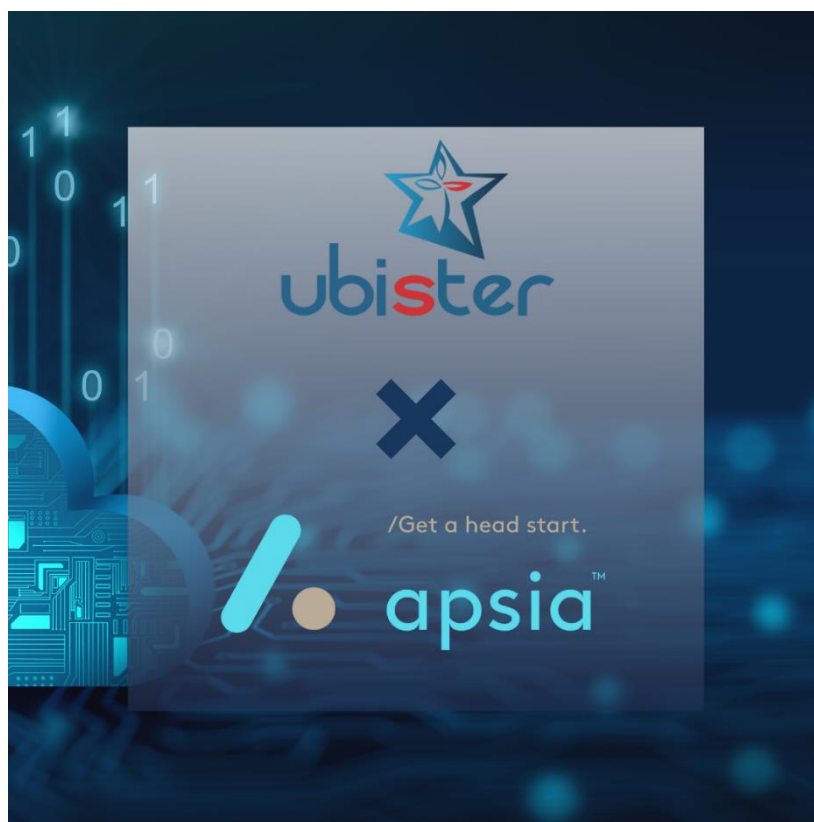


## Apsia acquiert Ubister et renforce son offre de Solutions Cloud

Paris, le 23 novembre 2023 – Apsia, leader français du conseil et de l'intégration de solutions Cloud, fait l'acquisition d'Ubister, spécialiste des solutions SAP Business ByDesign et SAP S/4HANA Cloud Public. Cette opération permet à Apsia de consolider son expertise sur le marché des ERP Cloud et de renforcer son partenariat stratégique avec SAP, leader mondial des logiciels d'entreprise.



### Un rapprochement pour devenir leader des ERP pour les PME et ETI

Ubister, fondée en 2010, accompagnée par OpportuniT pour cette opération, compte plus de 70 clients. Ubister propose des solutions clés en main de gestion d'entreprise, adaptées aux besoins des PME et des filiales de grands groupes. Ubister est reconnue comme l'un des principaux partenaires de SAP en France, avec le plus haut niveau de certifications sur la solution SAP Business ByDesign.

Grâce à son expertise des processus d'entreprise, des solutions Cloud intelligentes et du développement rapide d'apps métiers, Apsia transforme l'expérience digitale client et collaborateur des entreprises de demain. Apsia est un one-stop-shop digital, multi-métiers et multi-solutions, apportant les synergies nécessaires à une collaboration optimale des services clés de l'entreprise : Finance, Achats, Vente, Marketing, Logistique, Production. Apsia intervient sur l'ensemble du cycle de vie des projets, de la définition de la stratégie à la mise en œuvre opérationnelle, en passant par le choix des solutions, le déploiement, la formation et le support.

Présent en France, Italie, Espagne et Chine avec plus de 150 experts en innovation digitale et spécialistes des dernières solutions Cloud SAP, Microsoft ou encore CEGID, Apsia se positionne comme un véritable partenaire de la performance de ses clients. Déjà premier intégrateur français d'Acumatica en France depuis 2015 qui est dorénavant commercialisé sous la marque Cegid XRP Flex, et partenaire Gold SAP sur le Cloud ERP SAP ByDesign, Apsia répond à l'ensemble des enjeux des PME et ETI européennes pour les accompagner dans leur digitalisation : automatisation des processus, dématérialisation, outils d'aide à la prise de décision, reporting...



*De gauche à droite : Christophe Lebreton (Directeur des Opérations Apsia), Christophe Dumoulin (Président Apsia), Perrine de Courcel (DRH Apsia), Pierre Gueguen (Directeur Général Ubister), Olivier Massonnat (Directeur Général Apsia)*

Avec le rachat d'Ubister, Apsia accompagné par Drye de Bailliencourt & Associés et Berdugo Metoudi renforce son offre de solutions Cloud pour la gestion d'entreprise et élargit sa couverture géographique dans l'ouest de la France. Apsia confirme également son ambition de devenir le leader français du conseil et de l'intégration de solutions SAP Cloud, en bénéficiant de l'expertise et de la notoriété d'Ubister sur ce marché.

### **Des perspectives de développement pour répondre aux besoins des DAF et DSI sur le marché**

Olivier Massonnat, Directeur Général d'Apsia, déclare : *"Nous sommes très heureux d'accueillir les équipes d'Ubister au sein d'Apsia. Ce rachat s'inscrit dans notre stratégie de croissance externe, qui vise à renforcer notre position de leader sur le marché du Cloud. Ubister apporte à Apsia une compétence reconnue sur les solutions SAP Business ByDesign et SAP S/4HANA Cloud Public, qui complète parfaitement notre offre existante. Nous partageons avec Ubister les mêmes valeurs de qualité, de*



*proximité et de satisfaction client. Ensemble, nous allons pouvoir proposer à nos clients des solutions Cloud adaptées à leurs besoins, quels que soient leur taille, leur secteur d'activité et leur localisation."*

Pierre Gueguen, Cofondateur et Directeur Général d'Ubister, ajoute : *"Nous sommes ravis de rejoindre Apsia, un acteur majeur du conseil et de l'intégration de solutions Cloud en France et à l'international. Ce rapprochement va nous permettre de bénéficier de l'expertise et du savoir-faire d'Apsia, tout en conservant notre ADN de spécialiste des solutions SAP ERP Cloud. Nous sommes convaincus que cette alliance va créer de la valeur pour nos clients, nos collaborateurs et nos partenaires. Nous sommes impatients de démarrer cette nouvelle aventure avec Apsia."*

Stéphane Vaché, directeur du réseau Partenaires SAP Europe du Nord, conclut : *"Nous nous félicitons du rachat d'Ubister par Apsia, qui va renforcer notre écosystème de partenaires sur le marché des solutions cloud. Apsia et Ubister sont deux acteurs de référence, qui ont su développer une expertise et une confiance avec SAP. Nous sommes convaincus que cette opération va leur permettre de proposer à leurs clients des solutions cloud performantes, sécurisées et évolutives, qui répondent aux enjeux de la transformation digitale des entreprises."*

#### **Contact Presse :**

**Guillaume RUZZU**, Directeur de la Communication

Ligne directe : +33 7 86 29 47 87

guillaume.ruzzu[at]apsia.eu

#### **A propos d'Apsia**

Apsia innove, conseille et construit pour vous donner un coup d'avance en toute responsabilité humaine.

Son objectif est de soutenir la croissance des organisations en accompagnant leur transformation digitale et en apportant l'intégralité des services et solutions nécessaires pour réussir leurs projets Cloud ERP, CRM, Data/IA & Analytics ou d'Apps métiers. En savoir plus : <https://www.apsia.eu/>